



**REHASPORT
MACHEN ODER
LASSEN?**



ZU VIEL AUFWAND?

Alle unsere Arbeitsabläufe, Arbeitsunterlagen und Formulare sind komplett digitalisiert und der bürokratische Aufwand auf ein Minimum reduziert. Ganz einfach per App zu bedienen. Auch Gruppenzertifizierungen und Lizenzierungen werden von uns übernommen.

KEIN QUALIFIZIERTES PERSONAL?

Wir helfen Ihnen bei der Suche nach geeigneten Ausbildungsplätzen und übernehmen die Lizenzierung Ihrer Mitarbeiter.

DAMIT VERDIENT MAN KEIN GELD?

Das liegt eventuell an zwei Gründen:

MANGELNDE GRUPPENAUSLASTUNG

Die passenden Tools in unserer Software liefern eine perfekte Kontrolle der Gruppenauslastung und ermöglichen somit einer Unterbelegung der Gruppen entgegenzuwirken.

ZU WENIG ZUSATZMITGLIEDSCHAFTEN

Unser einzigartiges Verkaufskonzept sorgt bei unseren Partnern für Verkaufsquoten zwischen 60-90 %, in etlichen Fällen sogar für 100%. Dazu gibt es zum Start vor Ort-Schulungen und im Nachgang Handlungsleitfäden (print oder digital) ausgehändigt. Auch kostenfreie Online-Nachschulungen sind jederzeit möglich.



LANGFRISTIGE PERSPEKTIVE?

Seitdem der Rehasport in unserer Branche umgesetzt wird, gibt es ein stetiges Wachstum was die Umsätze und die Anzahl der Teilnehmer anbelangt.

In der Bevölkerung wächst der Bedarf an gesundheits-sportlichen Angeboten permanent, was zu einer vermehrten Nachfrage nach Rehasport führt.

Diese Entwicklung wird sich auch in Zukunft weiter fortsetzen, da die demographische Entwicklung den Rehasportanbietern weiterhin in die Karten spielt. Gleichzeitig führt die Entwicklung auf dem deutschen Fitnessmarkt dazu, dass in Zukunft weniger Anbieter im Einzelsegment mit qualitativ hochwertigen Gesundheitseinrichtungen Rehasport anbieten werden.

Somit wird für Einrichtungen, die sich in diesem Marktsegment als Anbieter dauerhaft etablieren, eine positive Entwicklung mit weiterem Wachstumspotential im Rehasport entstehen. Das bedeutet, dass nicht nur der „Kuchen“, sondern auch das „Kuchenstück“ größer wird.

Mit unserem kostenfreien Qualitätsmanagement-System stellen wir sicher, dass auch Sie dauerhaft von diesem Wachstum profitieren. Wir erkennen fallende Tendenzen in der Entwicklung und können zeitnah reagieren. Zusammen mit Ihnen analysieren wir die Situation und legen die Strategie zur Behebung der Probleme fest.



FAZIT: REHASPORT MACHEN ODER LASSEN?

VIER GUTE GRÜNDE FÜR'S MACHEN:

- + **Klare Positionierung als Gesundheitsanbieter**
- + **Bessere Auslastung der Kursräumlichkeiten**
- + **Generierung von beträchtlichen Zusatzeinnahmen durch die Abrechnung der Gruppenangebote und den Verkauf von Zusatzangeboten**
- + **Neues Kundenpotential zur Mitgliedergewinnung**



WIR SORGEN FÜR IHR **BUSINESS**

+SIE HABEN MEHR ZEIT FÜR IHRE KUNDEN

Der VfRG e.V. ist für alle Einrichtungen, die Rehasport **innovativ, intuitiv und lukrativ** umsetzen möchten, der richtige Partner. Unser Ziel ist es, Sie jedes Jahr erfolgreicher zu machen!



IHRE VORTEILE. +UNSER GEMEINSAMER WEG.

+INNOVATIV. +INTUITIV. +LUKRATIV.

ALLES PAPIERLOS

Wir bieten eine komplette digitale Systemlösung für die papierlose Dokumentation, Verwaltung und Abrechnung – alles in einer App. Alle Arbeitsunterlagen und Formulare, wie auch der Self Check In und die Unterschriftenerfassung sind vollumfänglich digitalisiert.

ALLES AUF EINEN BLICK

Alle wichtigen Kennzahlen sofort auf der Startseite immer im Blick.

KINDERLEICHT

Die Benutzung der App ist selbsterklärend und bedarf keines ermüdenden Studiums eines dicken Handbuchs.

RUNDUM SORGLOS SERVICE

Wir übernehmen die komplette Administration, von der Zertifizierung bis hin zur Auszahlung – alles aus einer Hand.

FINANZIELLE FLEXIBILITÄT

Wir bestimmen mit Ihnen, den für Ihre wirtschaftliche Situation passenden Auszahlungsmodus, der Ihnen den größtmöglichen finanziellen Spielraum gestattet.

PERSONAL- UND KOSTENSPAREND

Keine zusätzlichen Hardwareanschaffungen notwendig. Ob z.B. personalloser Self Check In oder die Softwarenutzung – Sie benötigen lediglich ein Tablet.

UNSER ERFOLGSGEHEIMNIS HAT 2 KOMPONENTEN

AKQUISE

Ohne die notwendige Nachfrage läuft nichts! Daher installieren wir ein effizientes Akquise System, das Ihnen den notwendigen Zulauf von Rehasportinteressenten sichert.

VERKAUF

Unser einzigartiges Verkaufskonzept sorgt mit durchschnittlich **75 % Abschlussquote und im Best Case 100%** dafür, dass Sie die Rehasportler problemlos in den Selbstzahlerbereich bzw. in die Mitgliedschaft überführen – vom ersten Tag an.



Sven Stiel
1. Vorsitzender,
Geschäftsführer

Seit über 30 Jahren bin ich in der Fitnessbranche, als studierter Diplom-Sportwissenschaftler und Marketing- und Kommunikationsökonom, tätig. 1991 erfüllte ich mir einen lang gehegten Traum und eröffnete in meinem Heimatort im Land Brandenburg das erste professionell geführte Fitness-Studio. Ende der neunziger Jahre zog ich dann ins Ruhrgebiet und führte über 11 Jahre als Geschäftsführer einen erfolgreichen Premiumclub.

2005 kam mir die Idee zur Gründung eines Rehasportvereins. Doch erst 2009 entwickelte ich das dazugehörige Konzept, dass ich mit meinem Team seit 2011 in der Fitness- und Gesundheitsbranche erfolgreich umsetze.

2009 startete ich meine Selbstständigkeit mit gleich mehreren Standbeinen: Coaching von Fitnessanlagen im Bereich Verkauf und Vertrieb, Aufbau und Mitentwicklung von INLINEmed als Unternehmensberater für die INLINE Unternehmensberatung (2008-2009) und schließlich Aufbau und Entwicklung des eigenen Rehasport-Konzeptes.

Anfang 2011 entschied ich mich dazu, meine ganze Energie nur noch auf die Weiterentwicklung des eigenen Rehasport-Konzepts und den Aufbau eines deutschlandweiten Netzwerkes von qualitativ hochwertig arbeitenden Trainingsstätten/Partnereinrichtungen zu konzentrieren. Ab 2021 hat unser Team unter der Federführung meiner Frau an der Entwicklung einer neuen Rehasportsoftware mitgearbeitet, mit der die ersten Standorte schon seit 2023 begeistert arbeiten. Zusätzlich haben wir im gleichen Jahr im Support mit sehr großem Erfolg das neue Qualitätsmanagement-Konzept eingesetzt. In 2024 haben wir unser Portfolio um das Thema Prävention erweitert. Von 2025 auf 2026 haben wir dann die KI genutzt, um schlussendlich alle möglichen Prozesse für unsere Partner komplett zu digitalisieren.

Kraft und Energie für die stetige Weiterentwicklung des Rehasport-Konzeptes geben mir das regelmäßige Fitnesstraining und meine Outdooraktivitäten, wie Skifahren, Standup Paddling, Mountainbiking und nicht zuletzt das Klettern in den Bergen, welches einen hohen Stellenwert für mich einnimmt.



**KRAFT & ENERGIE
FÜR STETIGE
WEITERENTWICKLUNG**





WIR WERDEN GEBUCHT, WEIL
DIE KUNDEN MIT UNS GELD VERDIENEN
UND NICHT, WEIL SIE MIT UNS KAFFEE
TRINKEN WOLLEN.

Sven Stiel



Thorsten Beyer
Aktiva Gesundheitszentrum

Ich habe mich lange gegen Rehasport geweigert, da ich nicht ganz so begeistert von meinen Erfahrungen mit Funktions-Training war. Eine neue Mitarbeiterin mit entsprechender Qualifikation hat mich schließlich doch dazu bewogen es zu probieren. Ein Jahr später habe ich jetzt 3 Kursleiter und 8

Gruppen. Der VfRG hat mir den Einstieg sehr leicht gemacht. Tolle Einweisung in das System und den Ablauf. Kein Aufwand mit der Abrechnung. Unterstützung bei der Qualifikation meiner Mitarbeiter und jederzeit ein Ansprechpartner. Ich fühle mich rundum gut betreut und empfehle den VfRG gerne weiter.

Kurz nachdem wir unser Studio im Jahr 2016 eröffnet haben, war für uns klar, dass wir unbedingt Rehasport anbieten wollten. Allerdings hatten wir kein Know-How und wollten auch nicht die aufwändige Zertifizierung und die Verwaltung der Rehasport-Gruppen übernehmen.

Wir haben uns unterschiedliche Anbieter am Markt angeschaut und waren sofort begeistert vom VfRG, von Sven Stiel und seinem Team. Die anfängliche Beratung war sehr fundiert und professionell. Sven hat uns erklärt, wie das Angebot von Rehasport optimal eingesetzt und genutzt werden kann.

Durch die Unterstützung des VfRG konnten wir sehr schnell die ersten Rehasport-Gruppen an den Start bringen. Wir brauchten uns nicht um

die Zertifizierung kümmern und konnten auch gleich Marketingmaterial nutzen, um unsere Kurse zu bewerben. Zudem erhielten wir Software- und Hardwareunterstützung mit der wir die Rehasport-Kurse einfach und digital verwalten konnten.

Damit entstand für uns eine große Zeitersparnis und wir konnten uns mit unseren Übungsleitern voll auf die eigentlichen Rehasport-Stunden konzentrieren.

Aber nicht nur der Start mit dem VfRG war optimal, auch die laufende Betreuung und Unterstützung ist wirklich außerordentlich gut. Das Team ist jederzeit gut erreichbar, hat großes Know-How und bietet wirklich für alle Themen meist direkte Hilfe. Sollte mal ein Problem nicht sofort gelöst werden können, erhält man in

kürzester Zeit einen Rückruf und Problemlösungen. Auch die Organisation eines jährlichen Netzwerktreffens ist an dieser Stelle hervorzuheben. Durch den Austausch mit anderen Studios und die interessanten Vorträge zu fachspezifischen Themen erhält man immer wieder neue Inspirationen, Tipps und Hinweise, die einem die Arbeit im Thema Rehasport erleichtern und verbessern. Ich persönlich kann die Zusammenarbeit mit dem VfRG uneingeschränkt empfehlen und stehe gerne auch für Rückfragen interessierter Studios zur Verfügung.



Udo Löper
Pure Sports



Christopher König
Fitness und Physiofamily Koblenz

Die Zusammenarbeit mit dem VfRG läuft super. Es werden einem sämtliche bürokratische Dinge abgenommen. Außerdem ist der VfRG immer für sämtliche Rückfragen verfügbar und hilft kompetent weiter.

Seit 2024 sind wir mit der Schwimmschule H₂O&CO aus Hopsten Partner des VfRG e.V. und sind sehr froh darüber, mit diesem Rehasport-Verein zusammenarbeiten zu dürfen. Von Minute 1 an fühlen wir uns hier sehr gut aufgehoben. Der VfRG übernimmt für uns organisatorische Arbeiten, die uns im operativen Geschäft entlasten. Hier sei exemplarisch die Mitgliederverwaltung genannt. Natürlich liegt uns jeder einzelne Teilnehmer am Herzen, jedoch verbirgt sich hinter jedem ein organisatorischer Berg an Arbeit. Der VfRG unterstützt uns u. a. durch die Bereitstellung einer Software, bei der die Teilnahmen der Patienten digital und geschützt über den VfRG an die Krankenkassen weitergeleitet werden.



Conrad Lepa
Schwimmschule H₂O&CO

Dies bedeutet für uns eine enorme Zeitersparnis, die sich aber auch in anderen Bereichen zeigt. Falls jedoch einmal Probleme auftreten sollten, können wir als Partner den VfRG direkt erreichen. Bisher wurden alle unsere Probleme schnell, kompetent und freundlich bearbeitet und gelöst. Wir können den VfRG ganz klar empfehlen. Vielen Dank für eure tolle Arbeit!



Sandra Plenck
KurvenReich

Meine Mitarbeiterinnen und ich sind sehr froh den VfRG an unserer Seite zu haben. Unsere Prozesse wurden dadurch deutlich erleichtert und durch die kompetente

Beratung und Schulung optimiert. Der Rehasport in Kooperation mit dem VfRG ist eine riesen Bereicherung für unsere Positionierung und Umsatzentwicklung.



Steffi Groß
FORMline

2018 lernten wir Sven Stiel vom VfRG kennen, der uns hinsichtlich der Umsetzung, sich einem bestehenden Verein anzuschließen, beraten hat. Er zeigte uns sehr umfangreiche Alternativen der Umsetzung auf, denn die vielen Kunden „Rehasportler“ waren uns über die Jahre ans Herz gewachsen. Mittlerweile gehören wir 10 Jahre als Kunden dem VfRG an und wir sind rundum zufrieden. Das ganze VfRG-Team steht uns mit Rat und Tat zur Seite, wickelt die Abrechnungen und Reklamationen

mit den Krankenkassen ab, den Telefonsupport mit unseren Rehakunden und vieles mehr. Sie klären auf, über News und To-Do's. Darüber hinaus lädt Sven Stiel zum regen Informationsaustausch in die Zentrale nach Oberhausen ein. Hier fährt man, auch wenn man schon so lange Zeit dabei ist, immer wieder mit neuen Anregungen und Ideen nach Hause. Durch den Wechsel zum VfRG habe ich persönlich viel Zeit gewonnen, die ich in unserem eigenen Gesundheits-Studio effektiver nutzen kann.

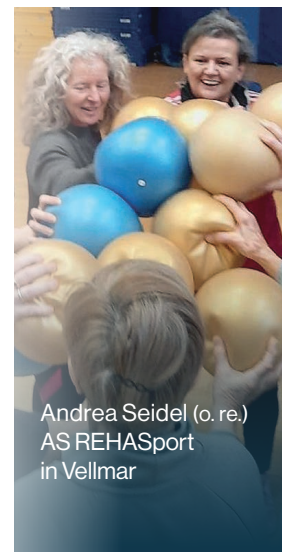
Rehasport ist seit 2009 fester Bestandteil der Sportfabrik. Mit steigenden Anforderungen in Recht, Organisation und Digitalisierung wurde klar: Wir brauchen eine zukunftsfähige Lösung.

Mit dem VfRG haben wir genau diesen Partner gefunden. Die Umstellung von mehreren hundert Rehasportlern in 16 Gruppen war anspruchsvoll, wurde jedoch kompetent und zuverlässig begleitet.

Heute profitieren wir von digitalisierten Prozessen, mehr Struktur und der nötigen Transparenz, um unseren Rehasport gezielt weiterzuentwickeln. Für uns ein klarer Schritt nach vorne – mit einem starken Partner an unserer Seite.



Ein prima Partner, der Dir den Rücken freihält! Ich kann das tun, was mir Spaß macht und was ich kann – Menschen wieder zu Mobilität und Spaß an der Bewegung führen. Kein lästiger Bürokratismus, Krankenkassenabrechnungen und was sonst noch so kommen könnte – ICH kann mich zu 100% auf meine Teilnehmer konzentrieren.



Andrea Seidel (o. re.)
AS REHASport
in Vellmar



sportfabrik



REHASPORT VEREINFACHT. UMSATZ VERVIELFACHT.

**Wir suchen keine neuen Kunden.
Wir gewinnen neue Partner.**

Nicht nur die Angliederung an den VfRG e.V. ist für Sie kostenlos, auch später fallen keine weiteren Kosten an.

Also worauf warten Sie noch?

Erweitern Sie Ihr Portfolio, gewinnen neue Mitglieder und sichern sich enorme Zusatzeinnahmen!

Profitieren Sie von unserem **Rund-um-Sorglos-Paket**, das Ihnen den Start/Wechsel leicht macht und Ihnen die komplette Administration abnimmt. Dafür steht der Verein für Rehasport und Gesundheitsförderung e.V.



**+ MITGLIEDER
ZUWACHS**

durch eine begehrte Zielgruppe,
die durch Konstanz und hohe Zahlungsmoral besticht.



**+ GRÖßERER
IMAGEGEWINN**

und klare Positionierung als
Gesundheitsanbieter



**+ ZUSATZEINNAHMEN
GARANTIERT!**

Der positive „Nebeneffekt“!



DAS ANDERE
REHASPORTKONZEPT

+INNOVATIV

+INTUITIV

+LUKRATIV



VfRG

Verein für Rehasport und
Gesundheitsförderung e.V.

Im Lipperfeld 3h . 46047 Oberhausen . T +49 (0) 208 82 86 80 94

E-Mail: info@vfrg.de . www.vfrg.de

In folgenden Bundesländern setzen wir den Rehasport über unseren Verein **rsnb e.V.** mit identischem Konzept um: Mecklenburg-Vorpommern, Brandenburg, Berlin, Sachsen-Anhalt, Sachsen und Thüringen.